

ΔΕΥΤΕΡΑ 31.07.23

ΤΟ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝ ΣΤΙΣ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΕΣ ΠΡΟΤΕΡΑΙΟΤΗΤΕΣ

Vitex: Κατέγραψε μία από τις πιο αποδοτικές χρονιές της

Παρά τις έκτακτες συνθήκες που επικράτησαν παγκοσμίως το έτος 2022, κυρίως λόγω του πληθωρισμού, η εταιρεία Vitex, όπως προκύπτει από τα οικονομικά στοιχεία για το 2022, είχε μια από τις πιο αποδοτικές χρονιές σε επίπεδο πωλήσεων. Παράλληλα, αποτιμάται ως μια θετική χρονιά ως προς τη συγκράτηση του δανεισμού και τη βελτίωση της ρευστότητάς της, η οποία διετεθή, μεταξύ άλλων, σε χρηματοδότηση επενδύσεων. Ειδικότερα, ο κύκλος εργασιών της κλειόμενης χρήσης ανήλθε σε €63.275.035,54 έναντι €55.761.092,84 το 2021, ενώ το μικτό αποτέλεσμα ανήλθε σε €16.003.295,01 έναντι €15.626.482,56. Ακόμη, τα αποτελέσματα χρήσης (κέρδη) ανέρχονται στο ποσό των €2.465.790,45 έναντι €2.902.924,60 της χρήσεως 2021. Αξίζει να σημειωθεί πως οι πωλήσεις το 2022 κατέγραψαν αύξηση 13,48% και σε απόλυτη αξία 7,5 εκατ. ευρώ, ενώ το EBITDA προ ανόργανων αποτελεσμάτων διαμορφώθηκε σε 5,6 εκατ. ευρώ. Τέλος, οι επενδύσεις σε πάγιο εξοπλισμό ανήλθαν σε 4,9 εκατ. ευρώ ποσοστό 7,7% επί των πωλήσεων.

Προτεραιότητα η προστασία του περιβάλλοντος

Σύμφωνα με την Vitex η αποτελεσματική διαχείριση των θεμάτων που σχετίζονται με την περιβαλλοντική επίδραση των δραστηριοτήτων της, αποτελεί στρατηγική προτεραιότητα, καθώς επιδιώκει να λειτουργεί με ευαισθησία και υπευθυνότητα προς το φυσικό περιβάλλον. Χαρακτηριστικά, καταγράφει συνεχώς τις περιβαλλοντικές συνέπειες κάθε δραστηριότητάς της, ώστε να εξασφαλίζεται η πλήρης συμμόρφωση προς την εθνική και ευρωπαϊκή νομοθεσία ενώ σχεδιάζει νέα, περισσότερο φιλικά στο περιβάλλον προϊόντα και υιοθετεί νέες μεθόδους παραγωγής με τέτοιο τρόπο ώστε να μειώνει τις περιβαλλοντικές επιπτώσεις της. Παράλληλα, οι αρχές της βιωσιμότητας ενισχύουν το λειτουργικό της μοντέλο, με την παραγωγική μονάδα να λειτουργεί με διαδικασίες πολιτικής μηδενικών απορριμμάτων, μηδενικών ατυχημάτων και μηδενικής ενέργειας με φωτοβολταϊκό πάρκο οροφής 750KW, που αποτελεί μέρος συνολικής σχετικής επένδυσης ισχύος άνω του 1MW.

ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗ ΑΠΕ

HELLENiQ RENEWABLES: ΤΑ ΟΦΕΛΗ ΤΗΣ ΣΥΜΦΩΝΙΑΣ ΜΕ ΕΘΝΙΚΗ ΚΑΙ EUROBANK



Η HELLENiQ Renewables, 100% θυγατρική της HELLENiQ ENERGY Holdings A.E., υπέγραψε συμφωνία - πλαίσιο, ύψους έως €766 εκατ., με την Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος A.E. και την Eurobank A.E., για υλοποίηση επιμέρους χρηματοδοτήσεων (Project Finance) για υφιστάμενα και νέα έργα παραγωγής ηλεκτρικής ενέργειας από ΑΠΕ (φωτοβολταϊκά και αιολικά πάρκα).

Η συμφωνία προβλέπει κοινούς βασικούς όρους σε έργα που ικανοποιούν προσυμφωνημένα κριτήρια επιλεξιμότητας, με δυνατότητα να ενταχθούν τόσο υφιστάμενα όσο και νέα έργα που θα υλοποιηθούν στην Ελλάδα, σε διάφορα στάδια ανάπτυξης. Η παραγόμενη ενέργεια θα πωλείται μέσω συμβολαίων που βασίζονται σε διαφορετικές δομές (εγγυημένων τιμών Feed-in Premium / Feed-in Tariff και/ή χρηματοοικονομικών διμερών συμβάσεων Corporate Power Purchase Agreements). Τα σημαντικότερα οφέλη από τη συμφωνία για τον Όμιλο είναι: α) Σημαντικό ύψος χρηματοδότησης που αυξάνει τη δυναμική του για ανάπτυξη, β) Βέλτιστοι όροι, τυποποιημένοι σε μεγάλο βαθμό, που επιτρέπουν ταχύτητα υλοποίησης, γ) Ευέλικτη δομή προσαρμοσμένη στα χαρακτηριστικά των έργων ΑΠΕ, απελευθερώνοντας παράλληλα πόρους για τις λοιπές δραστηριότητες του Ομίλου.

Η χρηματοδοτική συμφωνία - πλαίσιο συμβάλει ουσιαστικά στην υλοποίηση του στόχου του Ομίλου για ανάπτυξη χαρτοφυλακίου ΑΠΕ τουλάχιστον 1 GW έως το 2025 και πάνω από 2 GW έως το 2030.



Recognizing Success, Rewarding Excellence

Τα Circular Economy Awards 23 έρχονται για να αναδείξουν και να επιβραβεύσουν στο πλαίσιο της κυκλικής οικονομίας:

- τις βέλτιστες πρακτικές και τις σύγχρονες τεχνολογίες ολοκληρωμένης διαχείρισης αποβλήτων που παράγονται από Επιχειρήσεις, Οργανισμούς και Φορείς Τοπικής Αυτοδιοίκησης
- τα νέα κυκλικά μοντέλα οικονομικής δραστηριότητας
- τις εταιρείες που διαθέτουν την σχετική τεχνογνωσία ή τεχνολογία και συνδράμουν στην εν λόγω προσπάθεια.

Τα βραβεία απευθύνονται σε όλες τις επιχειρήσεις, οργανισμούς, δημόσιους φορείς, ΟΤΑ, αλλά και σε παρόχους / φορείς υπηρεσιών διαχείρισης αποβλήτων ή σχετικής τεχνολογίας / υπηρεσιών/ λύσεων.

ΕΝΟΤΗΤΕΣ ΒΡΑΒΕΥΣΗΣ

Circular Economy Companies | Waste Treatment | Circular Economy Business Models | Circular Economy for the Management of Operation

ΥΠΟΒΟΛΗ
ΥΠΟΨΗΦΙΟΤΗΤΩΝ ΕΩΣ

15.09.23

ΔΗΛΩΣΤΕ ΤΩΡΑ ΥΠΟΨΗΦΙΟΤΗΤΑ

www.circulareconomyawards.gr

BOUSSIAS
events

Υποψηφιότητες: Μαρία Γαβριλάκη, **M:** 6946 777 954, **E:** mgavrilaki@boussias.com
Χορηγίες: Χρήστος Τέγος, **M:** 694 257 0386, **E:** ctegos@boussias.com

Official Publication

Marketing
Week Manufacturing

ANEBAΣE TON TZIPO 20%

Κυλινδρόμυλοι Κ. Σαραντόπουλος: Βελτίωση παρά τις γεωπολιτικές δυσχέρειες



Να αντιστρέψει τα αρνητικά αποτελέσματα, της Ρωσο-Ουκρανικής σύρραξης κατάφερε η Διοίκηση της «ΚΥΛΙΝΔΡΟΜΥΛΟΙ Κ. ΣΑΡΑΝΤΟΠΟΥΛΟΣ Α.Ε.» την περασμένη χρονιά, καθώς προέβη στις απαραίτητες ενέργειες ούτως ώστε, αφενός να εξασφαλιστεί η απρόσκοπτη προμήθεια της πρώτης ύλης (σίτου) και αφετέρου να συγκρατηθούν (με ελαφρά μείωση) τα λειτουργικά έξοδα Εταιρείας και Ομίλου. Ο κύκλος εργασιών της εταιρείας για το 2022 ανήλθε σε 19.473,07 χιλ. ευρώ από 16.228,00 ευρώ το 2021 σημειώνοντας αύξηση 20 %. Αντίστοιχα ο κύκλος εργασιών του Ομίλου ανήλθε σε 19.779,70 χιλ.

ευρώ από 16.204,26 χιλ. ευρώ το 2021, αύξηση 22,06%. Το κόστος πωληθέντων για την Εταιρεία ανήλθε σε 18.274,34 χιλ. ευρώ από 15.871,00 χιλ. ευρώ το 2021. Αντίστοιχα για τον Όμιλο έφτασε τα 18.191,50 χιλ. ευρώ από 15.896,05 χιλ. ευρώ το 2021. Τα κέρδη προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων και αποσβέσεων ανήλθαν για την Εταιρεία σε 133,82 χιλ. ευρώ από ζημίες 750,74 χιλ. ευρώ το 2021 και για τον Όμιλο σε κέρδη 268,03 χιλ. ευρώ από ζημίες 896,82 χιλ. ευρώ το 2021. Για το 2023, ο Όμιλος θα επιδιώξει αύξηση των πωλήσεων με επέκταση της πελατειακής βάσης, διατήρηση της υψηλής και σταθερής ποιότητας των προϊόντων του, καθώς και αξιοποίηση όλων των παραγωγικών του συντελεστών. Ταυτόχρονα θα κινηθεί στη κατεύθυνση τόσο της διασφάλισης της είσπραξης του αντιτίμου των πωλήσεων, όσο και της μείωσης των εμπορικών απαιτήσεων του.

Φαίδρα Μπράττου

ΑΥΞΗΣΗ ΤΖΙΡΟΥ ΚΑΙ ΚΕΡΔΩΝ

PAPERPACK: ΟΙ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΤΗΝ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΤΗΝ ΚΡΑΤΗΣΑΝ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΤΙΚΗ



Η αύξηση του κύκλου εργασιών αλλά και του κόστους λόγω της εκτόξευσης των τιμών α' ύλων και της αύξησης των τιμών ενέργειας που εφαρμόστηκαν στο σύνολο του έτους, χαρακτήρισαν την πορεία της εταιρείας Paperpack για το 2022.

Παράλληλα η αύξηση της παραγωγικότητας -η οποία οφείλεται σε μεγάλο βαθμό στις επενδύσεις σε μηχανολογικό εξοπλισμό που έχει πραγματοποιήσει η εταιρεία κατά τα προηγούμενα έτη- διατήρησαν την αυξημένη ανταγωνιστικότητα της με ταυτόχρονη διατήρηση της ποιότητας των παραγόμενων προϊόντων της. Οι πωλήσεις της εταιρείας ανήλθαν σε €24.439 χιλ έναντι €19.550 χιλ. των αντίστοιχων πωλήσεων του 2021, σημειώνοντας αύξηση κατά 25,01%. Τα λειτουργικά κέρδη (EBIT) της εταιρείας διαμορφώθηκαν σε €4.635 χιλ έναντι €3.974 χιλ της χρήσεως 2021, ήτοι αύξηση ύψους 16,64%, ως επακόλουθο κυρίως της αύξησης του κύκλου εργασιών σε σχέση με τα περσινά επίπεδα, καθώς και του περιορισμού των εξόδων διοικητικής λειτουργίας και λειτουργίας διαθέσεως. Τα αποτελέσματα προ φόρων της εταιρείας εμφανίζουν κέρδη ύψους €4.347 χιλ έναντι κερδών ύψους €3.446 χιλ κατά την προηγούμενη χρήση.

Η αύξηση του κύκλου εργασιών αλλά και του κόστους λόγω της εκτόξευσης των τιμών α' ύλων και της αύξησης των τιμών ενέργειας που εφαρμόστηκαν στο σύνολο του έτους, χαρακτήρισαν την πορεία της εταιρείας Paperpack για το 2022.

Παράλληλα η αύξηση της παραγωγικότητας -η οποία οφείλεται σε μεγάλο βαθμό στις επενδύσεις σε μηχανολογικό εξοπλισμό που έχει πραγματοποιήσει η εταιρεία κατά τα προηγούμενα έτη- διατήρησαν την αυξημένη ανταγωνιστικότητα της με ταυτόχρονη διατήρηση της ποιότητας των παραγόμενων προϊόντων της.

Οι πωλήσεις της εταιρείας ανήλθαν σε €24.439 χιλ έναντι €19.550 χιλ. των αντίστοιχων πωλήσεων του 2021, σημειώνοντας αύξηση κατά 25,01%. Τα λειτουργικά κέρδη (EBIT) της εταιρείας διαμορφώθηκαν σε €4.635 χιλ έναντι €3.974 χιλ της χρήσεως 2021, ήτοι αύξηση ύψους 16,64%, ως επακόλουθο κυρίως της αύξησης του κύκλου εργασιών σε σχέση με τα περσινά επίπεδα, καθώς και του περιορισμού των εξόδων διοικητικής λειτουργίας και λειτουργίας διαθέσεως. Τα αποτελέσματα προ φόρων της εταιρείας εμφανίζουν κέρδη ύψους €4.347 χιλ έναντι κερδών ύψους €3.446 χιλ κατά την προηγούμενη χρήση.

6th Occupational Health & Safety conference

EARLY BIRD -15%
έως την Τρίτη 19/09/23

Want to see the latest trends in Health & Safety?

14/11/23
LIVE IN ATHENS

JOIN NOW WITH -15%

LEARN MORE

Συμμετοχές: Ειρήνη Λιβανού, Τ: 210 6617 777 (εσωτ. 119), E: ilivanou@boussias.com
Χορηγίες: Χρήστος Τέγος, Τ: 210 6617 777 (εσωτ. 198), Κ: 694 257 0386, E: ctegos@boussias.com

MYTILINEOS: ΕΞΕΤΑΖΕΙ ΔΙΑΦΟΡΑ ΣΕΝΑΡΙΑ ΕΞΑΓΟΡΩΝ

Η MYTILINEOS εξετάζει κάποια σενάρια εξαγορών, δήλωσε ο πρόεδρος της εταιρείας Ευάγγελος Μυτιληναίος κατά τη διάρκεια τηλεδιάσκεψης για τα αποτελέσματα α' εξαμήνου.

Όπως αναφέρει και σε σχετική ανακοίνωση η εταιρεία: «διευκρινίζεται ότι απαντώντας σε σχετική ερώτηση αναλυτή, ο πρόεδρος απάντησε ότι η εταιρεία εξετάζει διάφορα σενάρια εξαγορών και ότι όταν υπάρξει κάτι συγκεκριμένο θα ενημερώσει άμεσα το επενδυτικό κοινό σύμφωνα με την πάγια πρακτική της και τους κανόνες της Επιτροπής Κεφαλαιαγοράς».

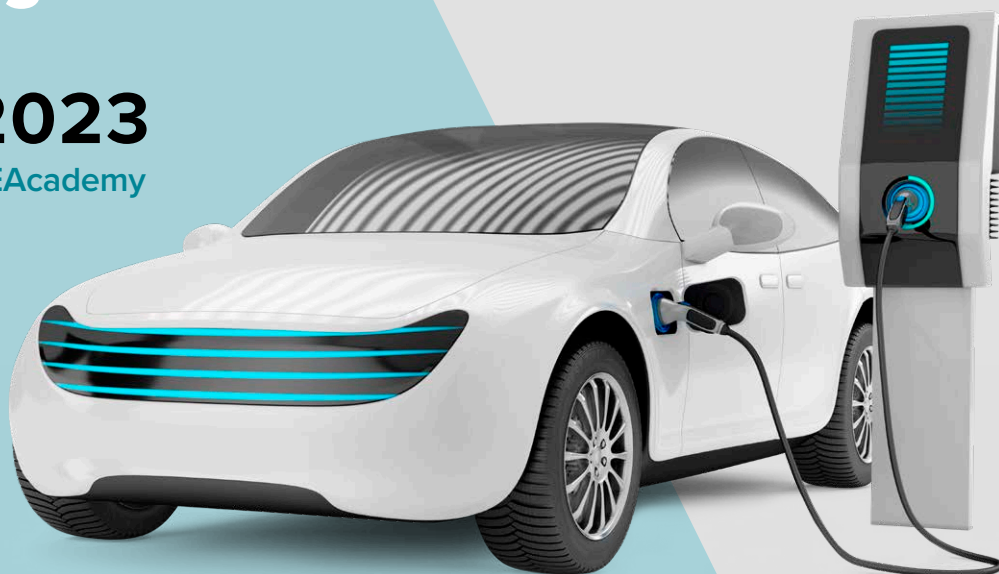
4th Electric Vehicles conference

Charging the Future

10•10•2023

Αμφιθέατρο OTEAcademy

EARLY BIRD
-15% UNTIL 01.08.23



Το **Electric Vehicles Conference** είναι ξανά εδώ, σηματοδοτώντας τη δυναμική στροφή των επιχειρήσεων στην Ηλεκτροκίνηση!

Από τον τουρισμό μέχρι τα logistics και από τις κατασκευαστικές εταιρίες μέχρι τις εταιρίες πληροφορικής, τους παρόχους ενέργειας, τις αλυσίδες λιανικής και τους εισαγωγείς οχημάτων, η υιοθέτηση της νέας κινητικότητας ανοίγει το δρόμο της εξοικονόμησης, του εκσυγχρονισμού, της αξιοποίησης των ΑΠΕ και της επιχειρηματικής ανάπτυξης.

Το **4o Electric Vehicles Conference** εστιάζει στην τεχνολογική πρόοδο η οποία καθιστά την ηλεκτροκίνηση ακόμα πιο ωφέλιμη για ένα ευρύτατο φάσμα επιχειρήσεων.

ΕΓΓΡΑΦΕΙΤΕ ΤΩΡΑ ΜΕ -15%

ΜΑΘΕΤΕ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΑ

ΜΕΓΑΛΟΣ
ΧΟΡΗΓΟΣ



ΧΟΡΗΓΟΣ

novoville
Εξυπνες Πόλεις, Ενεργοί Πολίτες

VENUE
SPONSOR

OTE ACADEMY

ΧΟΡΗΓΟΣ
ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

GOCAR
www.gocar.gr

**BOUSSIAS
events**

Συμμετοχές: Μαρία Γαβριλάκη, **M:** 6946 777 954, **E:** mgavrilaki@boussias.com

Χορηγίες: Χρήστος Τέγος, **T:** 210 6617 777 (εσωτ. 198), **M:** 6942 570 386, **E:** ctegos@boussias.com

Official Publication
Manufacturing

REPORTAZ

ΧΡΙΣΤΟΣ ΚΑΧΡΑΜΑΝΟΓΛΟΥ, CEO VIOPOL

VIOPOL: Περαιτέρω επέκταση του νέου εργοστασίου με άνοιγμα σε νέα προϊόντα & αγορές



Το 2022 η VIOPOL βραβεύτηκε στο Manufacturing Excellence Awards για την αναδιοργάνωση της παραγωγής της, ενώ πιστοποιήθηκε ως "Great Place to Work"

νέου κτιρίου με όφελος εξοικονόμηση ενέργειας 90%. Η VIOPOL είναι σε μια συνεχή προσπάθεια μείωσης του περιβαλλοντικού της αποτυπώματος και έως το 2024 θα μπορεί να καλύψει πάνω από το 60% των ενεργειακών της αναγκών με χρήση ΑΠΕ», λέει ο CEO.

Όσον αφορά στο κομμάτι του R&D, κεντρικός άξονας του "Creating PURE Value", του vision της VIOPOL, είναι η δημιουργία υπεραξίας και σε αυτό παίζει βασικό ρόλο η έρευνα και ανάπτυξη νέων προϊόντων. «Το R&D μας επενδύει συνεχώς, υιοθετώντας την χρήση AI και την φιλοσοφία του I4.0. Εστιάζει σε custom made projects υψηλών προδιαγραφών, στην ανάπτυξη bio-based και sustainable συστημάτων πολυουρεθάνης και στην αύξηση της ενεργειακής κλάσης - απόδοσης των εφαρμογών τους», αναφέρει ο κ. Καχραμάνογλου, τονίζοντας ότι το 2021 η VIOPOL βραβεύτηκε για την καινοτομία των προϊόντων της.

Για τις επενδύσεις που υλοποιούνται στο εργοστάσιο της VIOPOL και την υιοθέτηση νέων τεχνολογιών και ενεργειακά αποδοτικών λύσεων μιλά ο κ. **Χρίστος Καχραμάνογλου**, CEO της εταιρείας παραγωγής συστημάτων πολυουρεθάνης.

«Η εταιρεία μας υλοποιεί περαιτέρω επέκταση του νέου μας υπερσύγχρονου εργοστασίου παραγωγής συστημάτων πολυουρεθάνης, στο Σχηματάρι Βοιωτίας, με σκοπό την αύξηση της παραγωγικότητας, της αποθετικής δυναμικότητας και τον αποδοτικότερο ρυθμό διακίνησης των προϊόντων μας», σημειώνει στο **INDUSTRY** ο CEO. Σύμφωνα με τον ίδιο, η παραγωγή της VIOPOL βασίζεται στις παρακάτω αρχές του Industry 4.0:

- **Interoperability:** Η δυνατότητα διαφορετικών CPPS (μηχανές, εργαζόμενοι) να συνδέονται και να επικοινωνούν μέσω ενός δικτύου (IoT). Έτσι εξασφαλίζεται η διασύνδεση και η επικοινωνία μεταξύ προϊόντων, μηχανών και ανθρώπων.

- **Real-time capability:** Ικανότητα άμεσης συλλογής και ανάλυσης δεδομένων για την έγκαιρη λήψη των σωστών αποφάσεων. Συλλογή, συγκέντρωση, αποθήκευση και ανάλυση δεδομένων σε

πραγματικό χρόνο που λαμβάνονται από πολλαπλές πηγές (μηχανήματα, εξοπλισμό, χειριστές, πελάτες, προμηθευτές). Συστημική Χαρτογράφηση Αποθήκης με την χρήση barcode scanners. Άμεση ανίχνευση σφαλμάτων, πρόληψη ανεπιθύμητων συμβάντων και σφαλμάτων μέσω εξοπλισμών barcode scanners.

- **Human aspect:** Μια σημαντική αρχή για την εφαρμογή του I4.0 αφορά στην ανθρώπινη πτυχή: εργονομία, ασφάλεια, αλληλεπίδραση ανθρώπου-μηχανής, κοινωνικές και ψυχολογικές πτυχές των εργαζομένων.

Ενεργειακό κόστος και R&D

Ερωτηθείς σχετικά με την εκτόξευση του ενεργειακού κόστους, ο κ. Καχραμάνογλου σημειώνει ότι αυτή δημιούργησε τις προϋποθέσεις εύρεσης νέων ενεργειακά αποδοτικών λύσεων. «Πραγματοποιήθηκε fine tuning του κεντρικού συστήματος κλιματισμού και εξαερισμού του τμήματος Παραγωγής & Αποθήκης, το οποίο λειτουργεί με αντλία θερμότητας, με αποτέλεσμα να εξοικονομηθεί ενέργεια τάξεως 10%. Επιπρόσθετα, έχει σχεδιαστεί η εγκατάσταση νέου συστήματος φωτοβολταϊκών πάνελ στην στέγη του

Ενισχυμένες πωλήσεις το 2022

«Το 2022 ήταν μια εξαιρετική χρονιά για την VIOPOL. Το νέο μας εργοστάσιο στο Σχηματάρι υποστήριξε την ανάπτυξή μας σε νέα προϊόντα και αγορές, με αποτέλεσμα οι πωλήσεις μας να αυξηθούν κατά 11,6% έναντι της προηγούμενης χρονιάς. Το πρώτο εξάμηνο του 2023, έχουμε αύξηση πωλήσεων 6.6% και 39,8% αύξηση στο EBITDA», αναφέρει στο **INDUSTRY** ο CEO. «Το 2023, ενισχύσαμε την ομάδα μας με την προσθήκη νέου Commercial Director, υλοποιούμε την ESG στρατηγική μας, που υποστηρίζει την sustainable ανάπτυξη μας και είμαστε ιδιαίτερα ενεργοί με δράσεις CSR στην τοπική μας κοινωνία», καταλήγει ο κ. Καχραμάνογλου.

Μαριλένα Καραβασιλόγλου



16th Maintenance Forum

Αξιοπιστία 4.0 & Ψηφιακός Μετασχηματισμός

08•11•2023 | WORKSHOPS

09•11•2023 | CONFERENCE

Αμφιθέατρο OTEAcademy

Το 16ο Maintenance Forum «ανοίγει» τις πύλες του Ψηφιακού Μετασχηματισμού στην Ελλάδα. Στο διήμερο Forum θα παρουσιαστούν καλές πρακτικές συντήρησης από πολλούς κλάδους της οικονομικής δραστηριότητας, ενώ ειδήμονες από την Ελλάδα και το εξωτερικό θα μοιραστούν τις νέες τάσεις και προκλήσεις που προσφέρει η τεχνολογία στον τομέα της συντήρησης.

ΒΑΣΙΚΟΙ ΘΕΜΑΤΙΚΟΙ ΠΥΛΩΝΕΣ

- Predictive & Prescriptive Maintenance • The Notion of Intelligent Maintenance as an R&D process
- Creating Value with the Right Maintenance strategy • Asset & Data management • Asset Management 4.0
- Optimising Maintenance • Reliability 4.0 • Smart Operations & Manufacturing • Energy & emission optimization • Smart Maintenance & Service supply chain • Human Factory & Safety

ΕΓΓΡΑΦΕΙΤΕ ΤΩΡΑ ΜΕ -15%

ΜΑΘΕΤΕ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΑ

ΧΡΥΣΟΣ ΧΟΡΗΓΟΣ



ΧΟΡΗΓΟΙ



VENUE SPONSOR



BOUSSIAS
events

Συμμετοχές: Μυρσίνη Μοναχέλη, **T:** 210 6617 777 (εσωτ. 162), **M:** 698218748, **E:** mmonacheli@bousias.com
Χορηγίες: Χρήστος Τέγος, **T:** 210 6617 777 (εσωτ. 198), **M:** 694 257 0386, **E:** ctegos@bousias.com

Official Publication
Manufacturing

ΤΙ ΘΑ ΙΣΧΥΕΙ ΓΙΑ ΚΛΩΣΤΟΥΦΑΝΤΟΥΡΓΙΑ ΚΑΙ ΤΡΟΦΙΜΑ

Waste Framework Directive: Πρόταση αναθεώρησης από την Κομισιόν



Δημοσιεύτηκε από την Γενική Διεύθυνση Περιβάλλοντος της Ευρωπαϊκής Επιτροπής πρόταση στοχευμένης αναθεώρησης της Οδηγίας Πλαισίου για τα Απόβλητα στα πλαίσια της Πράσινης Συμφωνίας και ειδικότερα για τους τομείς Κλωστοϋφαντουργίας και Τροφίμων.

Για τον τομέα της **Κλωστοϋφαντουργίας**, η πρόταση επικεντρώνεται στην επίτευξη της χωριστής συλλογής των απορριμμάτων κλωστοϋφαντουργικών προϊόντων που έχει οριστεί από 1η Ιανουαρίου 2025, μέσω των ακόλουθων ενεργειών:

- Επιβολή στοχευμένων νομοθετικών διατάξεων από τα Κράτη Μέλη,
- Δημιουργία συστημάτων εναλλακτικής διαχείρισης από τους Παραγωγούς Κλω-

στοϋφαντουργικών προϊόντων στα πλαίσια της Διευρυμένης Ευθύνης Παραγωγού,

- Δημιουργία Μητρώου Παραγωγών κλωστοϋφαντουργικών ειδών και ειδών υπόδησης,
- Καθορισμό στόχων απόδοσης της διαχείρισης των αποβλήτων σε επίπεδο Ε.Ε. Για τον τομέα των **Τροφίμων**, η πρόταση επικεντρώνεται στην μείωση της δημιουργίας αποβλήτων στους κλάδους της επεξεργασίας – μεταποίησης και λιανικής πώλησης και κατανάλωσης, μέσω των εξής:
- Υιοθέτηση δράσεων πρόληψης δημιουργίας αποβλήτων τροφίμων μέσω της ευαισθητοποίησης φορέων και κοινού,
- Εντοπισμό των παθογενειών στην εφοδιαστική αλυσίδα που οδηγούν στην απόρριψη τροφίμων με σκοπό τη διόρθωσή τους με δίκαιη κατανομή του κόστους των ανάλογων δράσεων,
- Ενθάρρυνση της δωρεάς τροφίμων προς ανθρώπινη κατανάλωση,
- Κατάλληλη εκπαίδευση των εμπλεκόμενων φορέων και χρηματοδότηση προς την λήψη μέτρων για την πρόληψη δημιουργίας αποβλήτων τροφίμων.

ΑΝΤΛΗΘΗΚΑΝ €6,75 ΕΚΑΤ.

ΘΕΟΝΗ: Η ΑΜΚ ΑΝΟΙΓΕΙ ΔΡΟΜΟ ΓΙΑ ΤΟ ΦΙΛΟΔΟΞΟ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟ ΠΛΑΝΟ

Υπερκαλύφθηκε η αύξηση μετοχικού κεφαλαίου της εταιρείας εμφιαλωμένου νερού ΘΕΟΝΗ με την άντληση κεφαλαίων ύψους 6.750.500 ευρώ. Ο στόχος της αύξησης καλύφθηκε πλήρως και δεν υπήρξαν αδιάθετες μετοχές, επισημαίνεται στην ανακοίνωση της εταιρείας.

Με τη νέα κεφαλαιακή ενίσχυση ανοίγει ο δρόμος για τη χρηματοδότηση της υλοποίησης του φιλόδοξου επενδυτικού πλάνου της εταιρείας, στο επίκεντρο του οποίου βρίσκονται δύο στρατηγικές επενδύσεις. Η πρώτη αφορά την προσθήκη της νέας τεχνολογικά εξελιγμένης γραμμής παραγωγής η οποία θα πολλαπλασιάσει την παραγωγική δυνατότητα της ΘΕΟΝΗ. Η δεύτερη αφορά τη λειτουργία του νέου κέντρου αποθήκευσης και μεταφοράς στον Ελληνόπουργο Μουζακίου, το οποίο αναμένεται να τεθεί σε πλήρη λειτουργία εντός του 2023.

Ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της ΘΕΟΝΗ, **Δημήτριος Τσέλιος**, ευχαρίστησε τους μετόχους για τη συμμετοχή τους στην ΑΜΚ και τη συμβολή τους στα αναπτυξιακά πλάνα της εταιρείας σημειώνοντας: «Η ΘΕΟΝΗ με τη βοήθεια των μετόχων της έχει εισέλθει σε μια νέα εποχή ανάπτυξης και επενδύσεων με επίκεντρο την Καρδίτσα. Η περαιτέρω ενίσχυση της κεφαλαιακής βάσης της εταιρείας και οι προσπάθειες των ανθρώπων μας -Διοίκησης και Εργαζομένων- μας δίνουν ώθηση να συνεχίσουμε ακόμα πιο δυναμικά».



Procurement Excellence Awards 2024

ΥΠΟΒΟΛΗ ΥΠΟΨΗΦΙΟΤΗΤΩΝ ΕΩΣ

17/11/2023

ΔΗΛΩΣΤΕ ΤΩΡΑ ΥΠΟΨΗΦΙΟΤΗΤΑ

www.procurementexcellenceawards.gr

BOUSSIAS
events

Υποψηφιοτήτες: Γιώργος Μιχαλακάκος, Τ: 210 6617 777 (ext. 178), Μ: 694 736 3388, Ε: gmichalakos@bouscias.com, Χορηγίες: Χρήστος Τέγος, Τ: 210 6617 777 (ext. 198), Μ: 6942570386, Ε: ctegos@bouscias.com, Περιεχόμενο: Σωσάνα Μπούσια, Μ: 6972528598, Ε: sboussia@bouscias.com

Official Publications

FINANCE PRO
Manufacturing

Η VLACHOS PUMPS ΣΤΟ ΚΙΝΗΜΑ ΕΝΕΡΓΕΙΑΚΗΣ ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΤΗΣ ABB

Η ABB με χαρά καλωσορίζει μια ακόμα ελληνική εταιρεία που εντάχθηκε στο Κίνημα Ενεργειακής Αποδοτικότητας (Energy Efficiency Movement), στηρίζοντας την προσπάθεια της ABB ως προς ένα πιο βιώσιμο μέλλον. Η VLACHOS PUMPS, η οποία δραστηριοποιείται στον χώρο των ηλεκτρομηχανολογικών εφαρμογών, λαμβάνοντας υπόψη τις ανάγκες για βιωσιμότητα, δεσμεύτηκε δημόσια να μειώσει τη χρήση της ενέργειας που καταναλώνουν οι ίδιοι αλλά και οι πελάτες τους στα 5 MW, ως το 2025.

ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΗΣ ΕΛΣΤΑΤ

Μείωση 11,7% στις τιμές παραγωγού στη βιομηχανία τον Ιούνιο



Πτώση κατά 11,7% παρουσίασε τον Ιούνιο ο Γενικός Δείκτης Τιμών Παραγωγού στη Βιομηχανία - στο σύνολο της σύνολο εγχώριας και εξωτερικής αγοράς- σε σύγκριση με τον αντίστοιχο δείκτη του Ιουνίου του 2022, σύμφωνα με την ΕΛΣΤΑΤ. Κατά την αντίστοιχη σύγκριση των δεικτών του έτους 2022 με το 2021 είχε σημειωθεί αύξηση της τάξεως του 39,9%. Σε μηνιαία βάση, σε σύγκριση με τον δείκτη Μαΐου, ο ΓΔ παρουσίασε αύξηση 0,8% έναντι μείωσης 0,6% που σημειώ-

θηκε κατά την αντίστοιχη σύγκριση των δεικτών του έτους 2022.

Ο μέσος ΓΔ του δωδεκαμήνου Ιουλίου 2022 - Ιουνίου 2023, σε σύγκριση με τον μέσο Γενικό Δείκτη του δωδεκαμήνου Ιουλίου 2021 - Ιουνίου 2022, παρουσίασε αύξηση 10,1% έναντι αύξησης 31,0% που σημειώθηκε κατά την αντίστοιχη σύγκριση των προηγούμενων δωδεκαμήνων.

Η μείωση σε ετήσια βάση οφείλεται στη μείωση του Δείκτη Τιμών Παραγωγού Εξωτερικής Αγοράς κατά 23,2% και στη μείωση του Δείκτη Τιμών Παραγωγού Εγχώριας Αγοράς κατά 7,3%.

Η αύξηση του ΓΔ κατά 0,8%, τον Ιούνιο 2023, σε σύγκριση με τον αντίστοιχο του Μαΐου 2023, οφείλεται στην αύξηση του Δείκτη Τιμών Παραγωγού Εξωτερικής Αγοράς κατά 1,9% και στην αύξηση του Δείκτη Τιμών Παραγωγού Εγχώριας Αγοράς κατά 0,4%.



ΣΕΒ: ΥΠΕΓΡΑΨΕ ΤΗ ΣΥΛΛΟΓΙΚΗ ΣΥΜΒΑΣΗ ΕΡΓΑΣΙΑΣ ΤΗΣ ΕΜΠΟΡΙΑΣ ΠΕΤΡΕΛΑΙΟΕΙΔΩΝ

Ο ΣΕΒ υπέγραψε με την Πανελλήνια Ομοσπονδία Ενέργειας (ΠΟΕ) τη Συλλογική Σύμβαση Εργασίας της Εμπορίας Πετρελαιοειδών. Η σύμβαση, με έναρξη ισχύος από 1η Απριλίου 2023, καλύπτει το προσωπικό των επιχειρήσεων εισαγωγής και εμπορίας πετρελαιοειδών προϊόντων και υγραερίων. Ειδικότερα, η νέα σύμβαση για την τριετία 2023 - 2026 προβλέπει συνολική ονομαστική αύξηση +4,5%, αύξηση του επιδόματος εγκατάστασης στα €95 και χρονική αναμόρφωση των εισαγωγικών κλιμακίων σε όλες τις μισθολογικές κατηγορίες, ώστε να ανταποκρίνεται στις σύγχρονες ανάγκες εργαζομένων και επιχειρήσεων.

ΣΤΟ ΛΥΡΕΙΟ ΠΑΙΔΙΚΟ ΙΔΡΥΜΑ Η 4η ΗΜΕΡΑ ΕΘΕΛΟΝΤΙΣΜΟΥ ΤΗΣ ΕΛΡΕΝ

Η ΕΛΡΕΝ πραγματοποίησε την 4η Ημέρα Εθελοντισμού της στο Λύρειο Παιδικό Ίδρυμα το Σάββατο, 1η Ιουλίου 2023. Η δράση υλοποιήθηκε στο πλαίσιο προγράμματος που εφαρμόζει τα τελευταία χρόνια με πρωτοβουλίες που στοχεύουν στην ενίσχυση της τοπικής κοινωνίας και υλοποιούνται με ενεργό εμπλοκή των ανθρώπων της. Η φετινή δράση είχε ως στόχο την κάλυψη αναγκών του Λύρειου Παιδικού Ιδρύματος. Κατά τη διάρκεια της πραγματοποιήθηκαν εργασίες σχετικές με τη συντήρηση και τον καλλωπισμό των χώρων του ιδρύματος.



ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: **Κατερίνα Δρόσου**,
kdrossou@boussias.com

ΑΡΧΙΣΥΝΤΑΚΤΗΣ: **Γιώργος Πανταζόπουλος**,
gpantazopoulos@boussias.com

ΣΥΝΤΑΞΗ: **Μαριλένα Καραβασίλογλου**,
mkaravasiloglou@boussias.com, **Φαίδρα Μπράττου**,
fbrattou@boussias.com, **Άννα Χατζή**,
ahatzi@boussias.com, **Αλεξάνδρα Γκίτση**

ΔΙΑΦΗΜΙΣΗ: **Σοφία Ανδριτσοπούλου**,
sandritsopoulou@boussias.com

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: **Θανάσης Μουτζίκος**,
amoutzikos@boussias.com

ΣΕΛΙΔΟΠΟΙΗΣΗ:
Αλέξανδρος Εγγλέζος

ΔΙΕΥΘΥΝΤΡΙΑ ΗΜΕΡΗΣΙΩΝ ΕΚΔΟΣΕΩΝ:
Αντωνία Κατσουλιέρη

GROUP ADVERTISING DIRECTOR: **Λήδα Πλατή**

GROUP SUBSCRIPTIONS DIRECTOR:
Αμαλία Ψιλούδη

ΕΚΔΟΤΗΣ: **Μιχάλης Μπούσιας**

BOUSSIAS
media

ΚΛΑΔΙΚΑ ΜΕΣΑ ΜΟΝ ΙΚΕ
Λ. Κηφισίας 125-127 -Τ.Κ. 115 24, Αθήνα
Κτίριο Cosmos Center Τ: 210 710 2452

Κόστος ετήσιας εταιρικής συνδρομής: 270€ + ΦΠΑ 24%

FIND US ON

